

Sehr geehrte Damen und Herren,

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit über 10 Jahren erfolgreich Fach- und Führungskräfte in der Region Hellweg / Südwestfalen. Dabei möchten wir „zusammenbringen, was zusammenpasst“. Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Dabei beschäftigen wir uns hauptsächlich mit der aktuellen Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Ziel- und Führungsgesprächen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle mit der Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte für Ihre Stellenprofile.

Unser Anspruch ist, dass wir alle Kandidaten persönlich kennenlernen und so deren Kompetenz für neue Aufgaben beurteilen können.

Aus diesem Anlass senden wir ihnen diesen Newsletter mit aktuellen Kandidatenprofilen zur Ansicht. Weitere Kandidatenprofile finden Sie auf unserer Webseite [HellwegManager.de](https://www.hellwegmanager.de).

Nehmen Sie gerne auch direkt Kontakt zu uns auf:



Andreas Kerschl

+49 (0)176 6764 2564



Bernd Wallraff

+ 49 (0)171 3370 318

Sofern sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, teilen sie uns dieses kurz mit. Senden sie eine EMail an Info@HellwegManager.de, dann löschen wir sie aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden sie hier: [HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz](https://www.hellwegmanager.de/Impressum-Datenschutz).



Unser starker Standort

Südwestfalen

ALLES ECHT!

Aktuelle Profile wechselinteressierter Kandidaten:

Kandidatenprofil SE1667 - Experte für Vertrieb, Marketing, Kooperationen und innovative Geschäftsmodelle

Diplom-Kaufmann (Univ.), Mitte 40, Vertriebsleiter und Geschäftsführer KMU, sehr erfolgreich im nationalen und internationalen Vertrieb (DIY, LEH, GH, Oniine), Marketing sowie Einkauf Asien. Nachweisbare Erfolge im Turnaround Management, in der Vertriebssteuerung sowie in Aufbau und Pflege strategischer Kooperationen. Konzeptstark und umsetzungsorientiert mit ausgeprägtem Gespür für Märkte und Menschen – auch interkulturell. Großes Verhandlungsgeschick und klare Zielorientierung, hohe Kreativität und Innovationskraft mit klarem Fokus auf den nachhaltigen Kundennutzen und Wirtschaftlichkeit. Initiativ, motivierend und mit ausgeprägter Markt- und Kundenorientierung, verbindliches und überzeugendes Auftreten auf allen Management-Ebenen. Ausgeprägte Organisations- und Führungskompetenz. Gewinnende, empathische Persönlichkeit sucht neue Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE 1916 - Redakteur / Online-Redakteur / SEO Manager / Content Manager / Online Marketing Manager

Digitale Allzweckwaffe mit enormer Berufserfahrung im großen Konzern und im kleinen mittelständischen Unternehmen. Ausgebildeter und mit Journalistenpreisen zweifach ausgezeichnete Redakteur mit Führungserfahrung (mehr als 10 Mitarbeiter). Wahrscheinlich einer der ersten Digital Natives der Generation X. Durch Google und die Social Media Akademie zertifizierter Online Marketing Manager. Zertifizierter SEO-Fachmann durch Felix Beilharz (Top-Experte Online Marketing in Deutschland). Hat den Anspruch, jeden Tag ein bisschen besser zu werden. Loyalere Teamplayer, kreativer Kopf, strukturierte Arbeitsweise, immer lösungs- und ergebnisorientiert und auf der Suche nach den neuesten Trends der Digitalbranche. Sucht neue Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1917 - Sehr erfahrener HR Generalist – pragmatisch, analytisch, zielorientiert und umsetzungsstark

Diplom-Volkswirt mit kaufmännischer Ausbildung, 30 Jahre Berufserfahrung in fast allen wichtigen operativen und strategischen Personalfunktionen, hiervon mehr als 14 Jahre in Führungspositionen in verschiedenen Branchen des Mittelstandes (IT, Metall- und Elektroindustrie, Logistik, FMCG), Auf- und Ausbau von Personalabteilungen, Beratung und Coaching von Führungskräften, Recruiting von Fach- und Führungskräften, Konzeption und Abschluss von Betriebsvereinbarungen, Einführung von flexiblen Arbeitszeitmodellen und variablen Vergütungssystemen, Konzeption und Umsetzung von Personalentwicklungsmaßnahmen, Nachwuchsförderungsprogramme, Durchführung von Mitarbeiterbefragungen, Umsetzung von Maßnahmen zur Stärkung des Arbeitgeberimages; starke Kompetenz in der personalwirtschaftlichen Begleitung von Restrukturierungs- und Sanierungsprojekten, verschiedene Auszeichnungen (Focus Business Top Arbeitgeber, Familienbewusstes Unternehmen, TOP Arbeitgeber im Mittelstand, vorbildlicher Ausbildungsbetrieb), Ausbildereignung, ehrenamtlicher Richter am Arbeitsgericht, Mitglied von Tarifkommissionen, kurzfristig verfügbar, sucht Projekte oder Anstellung auf Zeit im Mittelstand im Raum Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1918 - Maschinenbau-Ingenieur mit Wurzeln in der Konstruktion, Führungs- und Projekterfahrung im technischen Vertrieb / Key Account Management und der Beschaffung

Diplom-Ingenieur (FH) Maschinenbau (Konstruktion: Produktionsautomatisierung / Fertigungssysteme), Anfang 50, langjährige Erfahrung im nationalen und internationalen technischen Vertrieb in den Bereichen Maschinenbau und Automotive mit kompetenter Beratung und Betreuung von Schlüssel- und Neukunden, Akquisition und bereichsübergreifende Leitung neuer Projekte, Kundenpräsentationen, Preis- und Vertragsverhandlungen, erster Ansprechpartner und Koordinator bei Eskalationsthemen, Markt- und Bedarfsanalysen mit Ableitung entsprechender Strategien zur Potentialausschöpfung, erfahren auch in der Beschaffung mit Verantwortung für Auswahl, Aufbau und Betreuung von strategischen Lieferanten für komplexe Einzel- und Serienteile und Baugruppen auf Basis von Produktgruppen-Analysen. Einführung eines Kanban-Systems, KVP und eigenverantwortliche Verhandlungen mit Lieferanten auf Basis fundierter Datenanalysen; auch in der Konstruktion langjährig erfahren als Gruppen- und Projektleiter in der Entwicklung von Getrieben für die Industrie, verschiedenster Kupplungs-Brems-Kombinationen sowie kompletter Antriebslösungen für Umformmaschinen. Technisch versiert und lösungsorientiert. Zielstrebig, zuverlässiger Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen. Eigenverantwortliche, analytisch fundierte Arbeitsweise sowie aktive Mitarbeit in interdisziplinären Projektteams. Sicherer Umgang mit MS-Office, Deutsch als Muttersprache, Englisch fließend in Wort und Schrift, sucht neue und interessante Perspektive mit Gestaltungsspielraum in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1919 - Finanzbuchhalterin mit Erfahrung im Controlling, SAP und MS Office

Master International Business (M.Sc.) Schwerpunkt Rechnungswesen und Controlling, Anfang 30, erfahren im Controlling, Reporting und in der Finanzbuchhaltung. Monats- und Jahresabschlüsse nach HGB und IFRS, Anlagenbuchhaltung und Leasing. Sehr gute MS-Office, insbesondere Excel und SAP Kenntnisse, Englisch fließend, Spanisch gut, berufsbegleitende Weiterbildungen, gewissenhafter, zuverlässiger Teamplayer mit analytischer und strukturierter Arbeitsweise sucht neue Perspektive im Bereich Buchhaltung und oder Controlling in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1922 - Business Unit Leiter / Vertriebsleiter / Marketing Leiter / Standort Leiter

... sind letztlich nur Titel, was zählt ist das Tun: „Alle sagten: Das geht nicht. Dann kam einer, der wusste das nicht und hat's einfach gemacht.“

Kurz und knapp ohne das moderne Trendvokabular, dessen Eigenschaften er mit Mitte 30 selbstverständlich auch mitbringt "7 facts about him"

Ausbildung: *Industriekaufmann, Betriebswirt VWA, Bachelor of Arts (FH), MBA voraus. 2023
Fremdsprachen: Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift, Französisch Grundkenntnisse
Immer am Ball: 250 Tage im Jahr für die Kunden in der Luft, auf der Straße und vor Ort. Lösungs-Sucher anstatt Problem Debattierer*

Anpassungsfähig: *für jeden Anzug die passenden Sicherheitsschuhe*

Kunden als Fans: *Business-Unit Leiter, Vertriebsleiter, Standortleiter, Produktmanager, Marketingleiter sind alles nur Titel mit einem Ziel, das Unternehmen nach vorne bringen und die Kunden wie die Mitarbeiter zu begeistern*

Erfahrung: *Umfassend vorhanden, Details und Referenzen erläutert er gerne im Gespräch
Auf der Suche nach einer (C-Level) Management Herausforderung mit langfristiger Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen oder deutschlandweit.*

Kandidatenprofil SE1928 - Elektrotechnikermeister sucht neue Herausforderung als Instandhaltungsleiter / Fertigungsleiter

Elektrotechnikermeister und Brandschutzbeauftragter, Anfang 40, mit mehrjähriger Erfahrung als Instandhaltungsleiter und Produktionsmeister, mit Führungserfahrung, hoher Lernbereitschaft, schneller Auffassungsgabe, um sich in kürzester Zeit in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Effektiver Teamplayer, routiniert im Umgang mit gängiger Software (MS-Office, Warenwirtschaftsprogramme), sucht neue Herausforderung in der Instandhaltung oder gerne auch im Bereich Arbeitssicherheit und Brandschutz in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1929 - Kaufmännischer Leiter mit ausgeprägter Expertise in industriellem Controlling und ERP-Systemen

Staatlich geprüfter Betriebswirt (Finanzwirtschaft), gelernter Industriekaufmann, Mitte 40, umfassende Erfahrung in der Industriebranche in kaufmännischen Leitungsfunktionen (in Controlling und Einkauf), Abschlussicherheit HGB und IFRS, erfolgreiche Implementierung von Digitalisierungsaufgaben und –prozessen, umfangreiche Kenntnisse diverser Softwareanwendungen (Implementierung von ERP-Systemen), Berichterstattung an die Geschäftsführung, Optimierung von Unternehmensprozessen, KPI-Steuerung, Erarbeitung und Monitoring von strategischen und operativen Unternehmenszielen. Motivierender Leader mit kooperativem Führungsstil und unternehmerisches Denken. Lösungsorientiert, unkompliziert, emphatisch, loyal, integer, schnelle Auffassungsgabe mit Blick für das Ganze, dynamisch, begeisterungsfähig, strukturiert und offen für Neues, pflichtbewusst, zuverlässig und sehr gute analytische Fähigkeiten sowie Organisationstalent und umfangreiche Erfahrung in der Repräsentation von Unternehmen, sucht Führungsposition als Controller, kaufmännischer Leiter oder Geschäftsführer in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Kandidatenprofil SE1930 - Maschinenbau-Techniker mit langjähriger Berufserfahrung als Projektmanager Aerospace Sales

Staatlich geprüfter Maschinenbau Techniker, Anfang 50, langjährige Erfahrung im nationalen und internationalen technischen Vertrieb und Projektierung von Bauteilen aus Luftfahrt, Automotive und Defence mit kompetenter technischer Beratung und Betreuung. Verantwortung für Akquisition neuer Projekte von Bestandskunden mit technischer Beratung, Angebotserstellung, Preis und Vertragsverhandlungen sowie Firmenpräsentationen. Erster Ansprechpartner für Kunden bei allen Themen wie z.B. Bauteil-Änderungen, Verschiebungen sowie Eskalationsthemen jeglicher Art. Als Projektmanager Bindeglied zwischen Kunde und Fertigung. Verantwortlich vom Prototypen bis zur Serie einfacher wie hochkomplexer Bauteile und Baugruppen. Einhaltung von Kosten, Terminen sowie Qualität, Lean Management, KVP und Claim Management im Tagesgeschäft. Als ursprünglich gelernter Verfahrensmechaniker 11 Jahre praktische Erfahrung und in 20 weiteren Jahren profiliert als Projektmanager. Zielstrebig, zuverlässiger Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen der eigenverantwortlich, analytisch fundiert arbeitet sowie interdisziplinäre Projektteams aktiv steuert. Kooperativer Führungsstil mit der Gabe, Mitarbeiter abzuholen und zielorientiert zu führen. Sicherer Umgang mit MS-Office, Pro Alpha, Deutsch Muttersprache, Englisch gut in Wort und Schrift, sucht neue und spannende Perspektive mit Gestaltungsspielraum in der Region Soest-Hamm-Werl-Lippstadt-Arnsberg.

Kandidatenprofil SE1931 - Strategischer Einkäufer mit ausgeprägter Technik-Affinität – Expertise in Metallen und Energie

Diplom-Kaufmann, Mitte 50, langjährige Erfahrung im strategischen wie operativen Einkauf und im internationalen Einkaufsmanagement in der Metallindustrie sowie im gruppenweiten Energieeinkauf. Erfahrung im Mittelstand in international aufgestellten Unternehmen als auch in internationalen Märkten vom Rohmaterial bis zur Handelsware, in der Energiebeschaffung über die Börse und Gestaltung der gesamten Rahmenbedingungen für eine Unternehmensgruppe und bei der Optimierung der Supply-Chain als auch der Bestände. Verhandlungssicher, auch in Englisch, durchsetzungs- und kommunikationsstark, hochmotiviert und leistungsbereit, führungserfahrener Teamplayer mit kooperativem Führungsstil, sicherer Umgang mit MS-Office (Expertise Excel) und diversen ERP-Softwares, dabei auch SAP R/3 Basiskenntnisse, sucht neue Herausforderung in dynamischem Umfeld in der Region Hellweg-Südwestfalen.