

Sehr geehrte Damen und Herren,

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit über 10 Jahren erfolgreich Fach- und Führungskräfte in der Region Hellweg / Südwestfalen. Dabei möchten wir „zusammenbringen, was zusammenpasst“. Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Dabei beschäftigen wir uns hauptsächlich mit der aktuellen Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Ziel- und Führungsgesprächen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle mit der Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte für Ihre Stellenprofile.

Unser Anspruch ist, dass wir alle Bewerber persönlich kennenlernen und so deren Kompetenz für neue Aufgaben beurteilen können.

Aus diesem Anlass senden wir ihnen diesen Newsletter mit aktuellen Bewerberprofilen zur Ansicht. Weitere Bewerberprofile finden Sie auf unserer Webseite [HellwegManager.de](https://www.hellwegmanager.de).

Nehmen Sie gerne auch direkt Kontakt zu uns auf:



Andreas Kerschl

+49 (0)176 6764 2564



Bernd Wallraff

+ 49 (0)171 3370 318

Sofern sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, teilen sie uns dieses kurz mit. Senden sie eine EMail an Info@HellwegManager.de, dann löschen wir sie aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden sie hier: [HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz](https://www.hellwegmanager.de/Impressum-Datenschutz).



Unser starker Standort

Südwestfalen

ALLES ECHT!

Aktuelle Profile wechselinteressierter Bewerber:

Bewerberprofil SE1890 - Vertriebsleiter / Key Account Manager

Staatlich geprüfter Techniker (Fertigungstechnik), Anfang 50, mit Wurzeln in der Konstruktion, Führungs- und Projekterfahrung im technischen Vertrieb / Key Account Management. Ausbildung: Werkzeugmacher mit Aufbaubildungsgang Betriebswirtschaft (vergleichbar technischer Betriebswirt (IHK)). Fremdsprachen: Englisch B2. Langjährige erfolgreiche Vertriebs-/Projektmanagementenerfahrung und Leitung, als Fach- und Führungskraft im technischen und kaufmännischen Bereich der Automotive (OEM, Tier1) und Industrie. Erfolgreich im Umgang von der technischen bis zur Managementebene mit kompetenter Beratung und Betreuung von Schlüssel- und Neukunden. Erfahren in Angebots- und Projektmanagement sowie kaufmännischer Kalkulation und Vertragsverhandlungen. Hohe technische Affinität und Erfahrung mit Press- und Stanzteilen, Montage- und Schweißbaugruppen. Initiativ, teamfähig, kommunikations-, organisationsstark, zielorientiert und reisebereit. Langjährige und erfolgreiche Arbeit mit fundiertem technischen und kaufmännischen Hintergrunds. Auf der Suche nach der Herausforderung mit langfristiger Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1919 - Finanzbuchhalterin mit Erfahrung im Controlling, SAP und MS Office

Master International Business (M.Sc.) Schwerpunkt Rechnungswesen und Controlling, Anfang 30, erfahren im Controlling, Reporting und in der Finanzbuchhaltung. Monats- und Jahresabschlüsse nach HGB und IFRS, Anlagenbuchhaltung und Leasing. Sehr gute MS-Office, insbesondere Excel und SAP Kenntnisse, Englisch fließend, Spanisch gut, berufsbegleitende Weiterbildungen, gewissenhafter, zuverlässiger Teamplayer mit analytischer und strukturierter Arbeitsweise sucht neue Perspektive im Bereich Buchhaltung und oder Controlling in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1922 - Business Unit Leiter / Vertriebsleiter / Marketing Leiter / Standort Leiter

... sind letztlich nur Titel, was zählt ist das Tun: „Alle sagten: Das geht nicht. Dann kam einer, der wusste das nicht und hat's einfach gemacht.“

Kurz und knapp ohne das moderne Trendvokabular, dessen Eigenschaften er mit Mitte 30 selbstverständlich auch mitbringt "7 facts about him"

Ausbildung: Industriekaufmann, Betriebswirt VWA, Bachelor of Arts (FH), MBA voraus. 2023
Fremdsprachen: Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift, Französisch Grundkenntnisse
Immer am Ball: 250 Tage im Jahr für die Kunden in der Luft, auf der Straße und vor Ort. Lösungs-Sucher anstatt Problem Debattierer

Anpassungsfähig: für jeden Anzug die passenden Sicherheitsschuhe

Kunden als Fans: Business-Unit Leiter, Vertriebsleiter, Standortleiter, Produktmanager, Marketingleiter sind alles nur Titel mit einem Ziel, das Unternehmen nach vorne bringen und die Kunden wie die Mitarbeiter zu begeistern

Erfahrung: Umfassend vorhanden, Details und Referenzen erläutert er gerne im Gespräch
Auf der Suche nach einer (C-Level) Management Herausforderung mit langfristiger Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen oder deutschlandweit.

Bewerberprofil SE1928 - Elektrotechnikermeister sucht neue Herausforderung als Instandhaltungsleiter / Fertigungsleiter

Elektrotechnikermeister und Brandschutzbeauftragter, Anfang 40, mit mehrjähriger Erfahrung als Instandhaltungsleiter und Produktionsmeister, mit Führungserfahrung, hoher Lernbereitschaft, schneller Auffassungsgabe, um sich in kürzester Zeit in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Effektiver Teamplayer, routiniert im Umgang mit gängiger Software (MS-Office, Warenwirtschaftsprogramme), sucht neue Herausforderung in der Instandhaltung oder gerne auch im Bereich Arbeitssicherheit und Brandschutz in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1929 - Kaufmännischer Leiter mit ausgeprägter Expertise in industriellem Controlling und ERP-Systemen

Staatlich geprüfter Betriebswirt (Finanzwirtschaft), gelernter Industriekaufmann, Mitte 40, umfassende Erfahrung in der Industriebranche in kaufmännischen Leitungsfunktionen (in Controlling und Einkauf), Abschlussicherheit HGB und IFRS, erfolgreiche Implementierung von Digitalisierungsaufgaben und –prozessen, umfangreiche Kenntnisse diverser Softwareanwendungen (Implementierung von ERP-Systemen), Berichterstattung an die Geschäftsführung, Optimierung von Unternehmensprozessen, KPI-Steuerung, Erarbeitung und Monitoring von strategischen und operativen Unternehmenszielen. Motivierender Leader mit kooperativem Führungsstil und unternehmerisches Denken. Lösungsorientiert, unkompliziert, emphatisch, loyal, integer, schnelle Auffassungsgabe mit Blick für das Ganze, dynamisch, begeisterungsfähig, strukturiert und offen für Neues, pflichtbewusst, zuverlässig und sehr gute analytische Fähigkeiten sowie Organisationstalent und umfangreiche Erfahrung in der Repräsentation von Unternehmen, sucht Führungsposition als Controller, kaufmännischer Leiter oder Geschäftsführer in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1930 - Maschinenbau-Techniker mit langjähriger Berufserfahrung als Projektmanager Aerospace Sales

Staatlich geprüfter Maschinenbau Techniker, Anfang 50, langjährige Erfahrung im nationalen und internationalen technischen Vertrieb und Projektierung von Bauteilen aus Luftfahrt, Automotive und Defence mit kompetenter technischer Beratung und Betreuung. Verantwortung für Akquisition neuer Projekte von Bestandskunden mit technischer Beratung, Angebotserstellung, Preis und Vertragsverhandlungen sowie Firmenpräsentationen. Erster Ansprechpartner für Kunden bei allen Themen wie z.B. Bauteil-Änderungen, Verschiebungen sowie Eskalationsthemen jeglicher Art. Als Projektmanager Bindeglied zwischen Kunde und Fertigung. Verantwortlich vom Prototypen bis zur Serie einfacher wie hochkomplexer Bauteile und Baugruppen. Einhaltung von Kosten, Terminen sowie Qualität, Lean Management, KVP und Claim Management im Tagesgeschäft. Als ursprünglich gelernter Verfahrensmechaniker 11 Jahre praktische Erfahrung und in 20 weiteren Jahren profiliert als Projektmanager. Zielstrebig, zuverlässiger Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen der eigenverantwortlich, analytisch fundiert arbeitet sowie interdisziplinäre Projektteams aktiv steuert. Kooperativer Führungsstil mit der Gabe, Mitarbeiter abzuholen und zielorientiert zu führen. Sicherer Umgang mit MS-Office, Pro Alpha, Deutsch Muttersprache, Englisch gut in Wort und Schrift, sucht neue und spannende Perspektive mit Gestaltungsspielraum in der Region Soest-Hamm-Werl-Lippstadt-Arnsberg.

Bewerberprofil SE1931 - Strategischer Einkäufer mit ausgeprägter Technik-Affinität – Expertise in Metallen und Energie

Diplom-Kaufmann, Mitte 50, langjährige Erfahrung im strategischen wie operativen Einkauf und im internationalen Einkaufsmanagement in der Metallindustrie sowie im gruppenweiten Energieeinkauf. Erfahrung im Mittelstand in international aufgestellten Unternehmen als auch in internationalen Märkten vom Rohmaterial bis zur Handelsware, in der Energiebeschaffung über die Börse und Gestaltung der gesamten Rahmenbedingungen für eine Unternehmensgruppe und bei der Optimierung der Supply-Chain als auch der Bestände. Verhandlungssicher, auch in Englisch, durchsetzungs- und kommunikationsstark, hochmotiviert und leistungsbereit, führungserfahrener Teamplayer mit kooperativem Führungsstil, sicherer Umgang mit MS-Office (Expertise Excel) und diversen ERP-Softwares, dabei auch SAP R/3 Basiskenntnisse, sucht neue Herausforderung in dynamischem Umfeld in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1934 - Engagierte Controllerin – versiert in Prozessanalyse und -optimierung

Engagierte und teamorientierte Controllerin, Mitte 20, Duales Studium in der Automobilbranche: Master of Science in BWL und ausgebildete Industriekauffrau. Mehrjährige Berufserfahrung im Werkscontrolling eines produzierenden Unternehmens der Lebensmittelindustrie (dabei verantwortlich: für eigenständige Analysen, Entwicklung von Reportings und Handlungsempfehlungen zur Beratung verschiedener Funktionen, wie Werksleitung, Technik, Marketing, Supply Chain und CFO). Ermittlung von Verbrauchs- und Kostenabweichungen und proaktives Aufzeigen von Verbesserungspotentialen. Mitverantwortung und Erstellung des Werksbudgets, des Monats- sowie des Jahresabschlusses. Erstellung der Produktkalkulationen. Kenntnisse in der Materialwirtschaft. Hohe Kommunikationsfähigkeit und Sozialkompetenz. Leitung von funktionsübergreifenden Teams, in denen Optimierungsprojekte umgesetzt werden. Darüber hinaus durch Duales Studium bereits Erfahrungen im Regional- und Zentralcontrolling sowie der Internen Revision. Englisch fließend und Spanisch fortgeschritten, beides vertieft durch Auslandsaufenthalte. Tägliche Nutzung von Excel und SAP (ERP, BI). Schnelle Auffassungsgabe, strukturierte Arbeitsweise und hohe Einsatzbereitschaft. Mit dem Wunsch sich als Controllerin weiterzuentwickeln und neue berufliche Chancen wahrzunehmen, sucht neue Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1935 - Erfahrener Geschäftsbereichs-, internationaler Vertriebs- und Produktmanagementleiter mit pragmatischer Hands-on Mentalität

Diplom-Kaufmann (FH) Wirtschaftswissenschaften, Anfang 40, Erfolge im wachstums- und profitabilitätsorientierten Auf- und Ausbau von Geschäftsbereichen. Routiniert in strategischer und landesspezifischer Sortiments- und Vertriebsgestaltung und der damit verbundenen Erschließung neuer Märkte, versiert im Auf- und Ausbau profitabler internationaler Großkundenbeziehungen (DIY, E-Commerce, Fachhandel, Möbelhandel) von Konsumartikeln. Persönlicher Fokus auf den Themen Produktentwicklung, Vertrieb, Marketing und Prozessoptimierung. Verantwortung für den EBIT unter Einhaltung vorgegebener Ziele. Erfolgreiche Restrukturierungs- und Reorganisationsmaßnahmen mit Turn-around-Management. Motivierender, demokratischer Führungsstil mit persönlicher Mitarbeiterkommunikation dabei visionär und gleichzeitig verantwortungsvoll, dazu verhandlungssicheres Englisch, sucht verantwortungsvolle Aufgabe als Geschäftsführer (gerne perspektivisch), Business Unit Leiter, Niederlassungsleiter, Vertriebsleiter oder gerne auch eine Nachfolgeregelung bei einer Geschäftsübernahme in der Region östliches Ruhrgebiet sowie in Hellweg-Südwestfalen.

Bewerberprofil SE1940 - Marketing / Produkt Managerin mit Industrie- und Agenturerfahrung

Erfahrene Marketing-Managerin B2B und B2C, Ende 30, besitzt die Fähigkeit Bedürfnisse zu erkennen, Produktentwicklungen zu initiieren sowie Produkte und komplexe technische Sachverhalte zielgruppenorientiert zu kommunizieren, national wie international – online/offline, POS.

Kernkompetenzen: Produkt- und Brandmanagement, Kommunikation, Media

Benefits: Präsentationsstärke, Führungsstärke von interdisziplinären Projektteams, Hands-on-Mentalität

Soft Skills: mitreißende Begeisterungsfähigkeit, ausgeprägte Kommunikationsstärke, interkulturelle Kompetenz
Soft Skills: mitreißende Begeisterungsfähigkeit, ausgeprägte Kommunikationsstärke, interkulturelle Kompetenz (dabei: Englisch & Russisch: fließend, sowie Französisch, Spanisch & Niederländisch: gute Kenntnisse)

sucht eine langfristige berufliche Herausforderung in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Let's get started!

Bewerberprofil SE1943 - Technischer Betriebsleiter / Produktionsleiter / Erfahrener Prozessoptimierer mit Lösungsorientierung und Kennzahlenaffinität

REFA-Techniker, Anfang 50, gelernter Schlosser mit langjähriger Erfahrung in der Betriebsführung im produzierenden Umfeld der Metall- und Elektroindustrie (Einzel- und Serienfertigung). Führungsstark, wirtschaftlich denkend und handelnd, kooperativer und teamorientierte, hohe Sozialkompetenz und zielorientiert. Steuerung des Betriebes unter Anwendung von ERP/-PPS-Systemen und Kennzahlen. Professionelle Arbeitsweise in der Prozessoptimierung, der Arbeitsvorbereitung, dem Projektmanagement, der Logistik sowie der strategischen und operativen Betriebsleitung. Verbindliches und überzeugendes Auftreten auf allen Management-Ebenen. Ausgeprägte Organisations- und Führungskompetenz. Sucht neue Herausforderung gerne in mittelständischem Unternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.