Newsletter 11 / 2023

Sehr geehrte Damen und Herren,

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit über 15 Jahren erfolgreich Fachund Führungskräfte in der Region Hellweg / Südwestfalen. Dabei möchten wir "zusammenbringen, was zusammenpasst". Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Dabei beschäftigen wir uns hauptsächlich mit der aktuellen Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Ziel- und Führungsgesprächen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle mit der Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte für Ihre Stellenprofile.

Unser Anspruch ist, dass wir alle Bewerber persönlich kennenlernen und so deren Kompetenz für neue Aufgaben beurteilen können.

Aus diesem Anlass senden wir ihnen diesen Newsletter mit aktuellen Bewerberprofilen zur Ansicht. Weitere Bewerberprofile finden Sie auf unserer Webseite **HellwegManager.de**.

Nehmen Sie gerne auch direkt Kontakt zu uns auf:



Andreas Kerschl +49 (0)176 6764 2564



Bernd Wallraff + 49 (0)171 3370 318

Sofern Sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, teilen Sie uns dieses kurz mit. Senden Sie eine EMail an **Info@HellwegManager.de**, dann löschen wir Sie aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden Sie hier: HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz.

BVMW-Mitglieder im Kreis Soest erhalten **Sonderkonditionen**. Wenn Sie Mitglied beim BVMW werden möchten, dann können Sie **hier** den Antrag stellen.







Aktuelle Profile wechselinteressierter Bewerber:

<u>Bewerberinnenprofil SE1563 - Betriebswirtin – erfahren in Einkauf, Vertrieb, Marketing und Projektmanagement</u>

Betriebswirtin, langjährige Erfahrung in Einkauf, Vertrieb und Marketing der Konsumgüterbranche (Groß- und Einzelhandel) und der Industrie. Versiert in Projektarbeit, organisationsstark, kunden- und serviceorientiert. Analytische und lösungsorientierte Arbeitsweise. Hohes Verantwortungsbewusstsein. Erfahrung im Qualitätsmanagement. Teamplayerin mit Empathie. Reflektiert, zielgerichtet, zuverlässig, zukunftsorientiert, sucht neue Herausforderung in Einkauf, Vertriebsinnendienst, Projektarbeit sowie Assistenz für Leitungsfunktionen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Bewerberprofil SE1835 - Vertriebsleiter und Business-Development-Spezialist

Diplom-Ingenieur (FH) Engineering & Project Management, technisch versiert, langjährige Führungserfahrung als Leader. Unternehmerisch und strategisch denkender Macher mit internationalen Netzwerke und Erfolgen in internationalen Markterschließungen (z.B. RUS). Vertriebs- und Prozessoptimierung entlang der Customer Journey mit Fokus auf Unternehmenszielen und Kunden-Schnittstellen. Gewinn-, Kosten- und Umsatzverantwortung sowie hohe internationale Erfahrung in Vertragsverhandlungen und After-Sales-Lösungen von Investitionsgütern und technisch erklärungsbedürftigen Produkten, sucht neue und langfristige Perspektive in Südwestfalen.

<u>Bewerberprofil SE2017 - Controller – erfahrener Prozessoptimierer mit ausgeprägter IT-Affinität</u>

Motivierter Allrounder, lösungsorientierte Persönlichkeit mit schneller Auffassungsgabe und Blick für das Ganze, Hands-on-Mentalität, loyal, integer, technisch versiert. Mehrjährige Erfahrung im operativen und Vertriebscontrolling in Leitungsfunktionen, versiert in Prozessanalyse, Prozessoptimierung und Kostenmanagement. Erfahrung in Restrukturierung, Krisenmanagement und Konsolidierung, sowie Aufbau 'Einführung und Weiterentwicklung von Steuerungssystemen, KPI-Systemen und Managementreportings. Teamplayer mit kooperativem Führungsstil, sowie Verantwortungsbereitschaft, strukturiertem, analytischem Denken und Sinn für Kreativität, sucht neue Perspektive in der Region Südwestfalen.

<u>Bewerberprofil SE2019 - Marketingprofi mit langjähriger Berufserfahrung sucht neue Herausforderung mit Gestaltungsspielraum</u>

Gestandener Marketing-Manager mit über 20jähriger Berufserfahrung im Bereich Marketing und Vertrieb, Sponsoring und VKF mit Personal-, Umsatz-, Budget- und Ergebnisverantwortung in internationalen und mittelständischen Industrie-Unternehmen. Versiert in Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien, Durchführung und Monitoring von Umsatz- / Absatz- und Budgetplanungen, Führung von Teams und Agenturen und der Planung von Kundenmanagement-Maßnahmen zur Erschließung von Marktpotenzialen. Umsetzungs- und führungsstarker Projektmanager und Teamplayer mit Kreativität und Durchsetzungsvermögen verbunden mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und Kommunikationsstärke sucht eine langfristige, neue berufliche Herausforderung gerne im Mittelstand in der Region Hellweg-Südwestfalen.



<u>Bewerberinnenprofil SE2021 - Hochmotivierte, erfahrene Führungskraft mit ausgeprägter</u> <u>Empathie unterstützt Transformationsprozesse und sucht Herausforderung mit Gestaltungs</u>spielraum

Diplom-Biologin, promoviert, langjährige Erfahrungen in Netzwerkarbeit, Gewinnung und Bindung von Partnerorganisationen und Akteuren aus Wirtschaft, Zivilgesellschaft und öffentlicher Hand im NGO-Bereich, zielgruppenorientierter Erwachsenenbildung, Konflikt- und Krisenmanagement, strategischer Stakeholder Kommunikation, Prozessgestaltung und -optimierung, strategischer Personal- und Organisationsentwicklung sowie Projekt- und Changemanagement mit den Schwerpunkten Marktorientierung, New Work, Optimierung interner Schnittstellen, Digitalisierung von Produkten und Geschäftsprozessen.

Kooperativer, empathischer, wertschätzender Führungsstil um gemeinsam Ziele zu erreichen, mit dem Fokus, persönliche Stärken zu erkennen und teamorientiert weiterzuentwickeln und sachbezogen sowie kriteriengeleitet zu überzeugen; Führung durch Vorleben, Begeisterung für die Sache und Sinn stiften, um das Team im Sinne einer zukunftsorientierten Unternehmensentwicklung mitzunehmen.

Hohe Lernbereitschaft, schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägte Bereitschaft zur Einarbeitung in zuvor unbekannte Sachverhalte, lösungsorientiertes Analysieren, Komplexitätskompetenz; Entscheidungsfreude, Umsicht und Flexibilität, ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein, Verbindlichkeit, strukturiertes Vorgehen, Ressourcen schonen und nachhaltiges Handeln implementieren, Begeisterungsfähigkeit, Interesse an Menschen. Sucht als Rückkehrerin in die Region Hellweg-Südwestfalen neue Herausforderung als Führungskraft oder an verantwortungsvoller Position im Handlungsfeld sozial-ökologischer Transformation von Unternehmen oder Organisationen.

<u>Bewerberprofil SE 2022 - Fachkraft Stanz-Umformtechnik - Expertise in Produktions- und KFZ-Technik</u>

Gelernter KFZ-Mechaniker mit mehrjähriger Berufserfahrung als KFZ-Mechaniker sowie in der Industrieproduktion und Logistik. Weiterbildung zur Fachkraft Stanz- / Umformtechnik (IHK). Fachlich fundierter Teamplayer mit Erfahrung in innerbetrieblicher Logistik und Versand. Handwerklich versiert, produktionsaffin mit Maschinenbedienungs- und -einrichtungserfahrung. Verlässlich, strukturiert, prozessorientiert sowie bereichsübergreifend denkend und handelnd, sucht neue Perspektive im metall- oder KFZ-technischen Umfeld in der Region Hellweg-Südwestfalen

<u>Bewerberprofil SE2030 - Erfahrener Geschäftsführer Vertrieb, CEO oder Gesamtvertriebsleiter</u>

Hochmotivierter Geschäftsführer, CEO, Gesamtvertriebsleiter, über 30 Jahre Berufserfahrung in produzierender Industrie, Großhandel sowie im Handel. Schwerpunkte Vertrieb (B2B, B2C), Marketing, Produktmanagement und alle Bereiche im Kundenservice sowie Implementierung von E-Commerce. Erfahren in strategischer Unternehmensentwicklung inkl. Change-Prozessen sowie Motivation der Vertriebsteams zu Bestleistungen, methodisch wie operativ. Analytisch fundierter Arbeitsstil mit ausgeprägtem Gespür für Potenziale und deren Erschließung sowie motivierender Teamplayer mit Empathie und interkultureller Kompetenz. Ziel- und ergebnisorientiert mit nachweislichen Erfolgen im Aufbau neuer Geschäftsfelder und Produktbereiche mit deutlicher Absatz-, Umsatz- und Ertragssteigerung. Sucht neue Herausforderung gerne im Mittelstand in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Telefon: 02921 3456 682 Mobil: 0176 6764 2564 Web: HellwegManager.de



<u>Bewerberinnenprofil SE2031 - Gebietsleiterin B2B mit Expertise im Handel und der Konsum- & Luxusgüterindustrie</u>

Betriebswirtin (VWA) mit langjähriger Erfahrung in vertrieblichen Führungsfunktionen (Mittelstand und Markenartikelbereich) mit Umsatzverantwortung in Millionenhöhe. Gestandene Führungspersönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln, erfahren in Handelsgesprächen, Jahresvereinbarungen und POS-Aktivitäten sowie
Distributionsaufbau. Hohe Eigeninitiative gepaart mit Organisationsgeschick, Kundenorientierung, analytischer
Kompetenz und außergewöhnliche Auffassungsgabe mit dem Bestreben, Potenziale zu erschließen und Märkte
zu entwickeln. Motivierende Teamplayerin mit Empathie und der Gabe, andere in der Sache zu begeistern und
mitzunehmen. Strukturiert, analytisch fundiert und verhandlungserfahren auch auf der Top-Ebene. Sicheres Auftreten mit Zielorientierung und Umsetzungsstärke, reisebereit, sucht verantwortungsvolle vertriebliche Herausforderung mit Gestaltungsspielraum.

<u>Bewerberprofil SE2033 - Fachkraft für Lagerwirtschaft – mit langjähriger Expertise im Wareneingangsmanagement im Großhandel</u>

Gelernter Bürokaufmann mit über 30 Jahren Erfahrung im Großhandel (Pharma) im Wareneingangs- und Lagermanagement. Sicher im Umgang mit Logistik-Software. Teamplayer mit Verantwortungsbereitschaft, strukturiert, verlässlich, einsatzbereit und belastbar. Kommunikativ und bestrebt, Prozesse einzuhalten und zu optimieren. Sucht neue Herausforderung in solidem Umfeld gerne im Mittelstand im Bereich Lagerwirtschaft und Logistik in der Region Hellweg-Südwestfalen.

<u>Bewerberinnenprofil SE2041 - Dynamische Fachkraft mit Handelserfahrung sucht spannende Perspektive im Mittelstand</u>

Gelernte Kauffrau im Einzelhandel mit mehrjähriger Erfahrung in Handel (B2B, B2C) und technischen Dienstleistungen. Agiles, sympathisches Auftreten mit positiver Ausstrahlung. Strukturiert, kommunikationsstark, lernbereit und verantwortungsbewusst, versiert im Organisationsmanagement, Qualitätsmanagement und in der Projektarbeit. Teamplayerin mit Empathie und der Gabe, andere zu motivieren, sucht neue Herausforderung in den Bereichen Büromanagement, Einkauf, Vertriebsinnendienst, Projektarbeit oder Assistenz für Geschäftsführung oder Leitungsfunktionen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Schauen Sie bei uns auf der Webseite HellwegManager.de vorbei. Dort finden Sie aktuell

231

Bewerberprofile, oder nehmen Sie Kontakt zu uns auf unter 02921 3456 682 oder 0176 6764 2564.

Mit freundlichen Grüßen Ihr Team von HellwegManager GmbH aus Südwestfalen

Telefon: 02921 3456 682 Mobil: 0176 6764 2564 Web: HellwegManager.de