

**Sehr geehrte Damen und Herren,**

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit über 15 Jahren erfolgreich Fach- und Führungskräfte in der Region Hellweg / Südwestfalen. Wir möchten „zusammenbringen, was zusammenpasst“. Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Unsere besonderen Themen sind dabei die aktuelle Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle die Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte angesichts des zunehmenden Fachkräftemangels.

Wir kennen alle hier vorgestellten Fach- & Führungskräfte persönlich.

Nehmen Sie gerne Kontakt zu uns auf.



**Andreas Kerschl - 0176 6764 2564**

Sofern Sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, senden Sie uns eine EMail an [Info@HellwegManager.de](mailto:Info@HellwegManager.de). Wir löschen Sie dann aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden Sie hier: [HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz](https://www.hellwegmanager.de/Impressum-Datenschutz).

**Übrigens: *BVMW-Mitglieder im Kreis Soest* erhalten *Sonderkonditionen*.**



## Wechselinteressierte Fach- & Führungskräfte

### Betriebswirtin – erfahren in Einkauf, Vertrieb, Marketing und Projektmanagement – (SE1563)

Betriebswirtin, langjährige Erfahrung in Einkauf, Vertrieb und Marketing der Konsumgüterbranche (Groß- und Einzelhandel) und der Industrie. Versiert in Projektarbeit, organisationsstark, kunden- und serviceorientiert. Analytische und lösungsorientierte Arbeitsweise. Hohes Verantwortungsbewusstsein. Erfahrung im Qualitätsmanagement. Teamplayerin mit Empathie. Reflektiert, zielgerichtet, zuverlässig, zukunftsorientiert, sucht neue Herausforderung in Einkauf, Vertriebsinnendienst, Projektarbeit sowie Assistenz für Leitungsfunktionen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

**Kaufmännische Tätigkeiten**  
**Qualitäts-Management**

**Einkauf / Disposition**

**Vertrieb / Marketing**

### Vertriebsleiter und Business-Development-Spezialist – (SE1835)

Diplom-Ingenieur (FH) Engineering & Project Management, technisch versiert, langjährige Führungserfahrung als Leader. Unternehmerisch und strategisch denkender Macher mit internationalen Netzwerke und Erfolgen in internationalen Markterschließungen (z.B. RUS). Vertriebs- und Prozessoptimierung entlang der Customer Journey mit Fokus auf Unternehmenszielen und Kunden-Schnittstellen. Gewinn-, Kosten- und Umsatzverantwortung sowie hohe internationale Erfahrung in Vertragsverhandlungen und After-Sales-Lösungen von Investitionsgütern und technisch erklärungsbedürftigen Produkten, sucht neue und langfristige Perspektive in Südwestfalen.

**Sales-Management**  
**Key-Account-Management**  
**Leitungsfunktionen**

**Vertrieb / Marketing**  
**Geschäftsplanung**

**Prozess-Management**  
**Unternehmensplanung**

### Neu: Diplom-Physiker mit interdisziplinären Erfahrungen und Fähigkeiten – (SE1997)

Diplom-Physiker (Univ.), Anfang 40, erfahren als Technischer Leiter bei der Prüfung von medizinischen Prozessen, in der Personalführung, der Umsetzung von normativen Vorgaben unter betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten sowie der Analyse und Optimierung von Prozessen. Know-How in der Planung und Entwicklung proprietärer Software und Betreuung von IT-Infrastrukturen. Schnelle Einarbeitung in neue Themengebiete, analytische und vorausschauende Vorgehensweise, zuverlässig, begeisterungsfähig, sehr gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch, Bereitschaft im Team zu arbeiten. Interdisziplinäres Denken, mit der Fähigkeit fach- und bereichsübergreifend zu agieren. Sucht eine neue Herausforderung in der Region Südwestfalen.

**Produktion / Technik**  
**IT-Systemplanung**  
**Prozess-Management**

**IT / Organisation**  
**IT-Systemadministration**  
**Qualitäts-Management**

**Softwareentwicklung**  
**Test, Simulation**  
**Leitungsfunktionen**

**Marketingprofi mit langjähriger Berufserfahrung sucht neue Herausforderung mit Gestaltungsspielraum - (SE2019)**

Gestandener Marketing-Manager mit über 20jähriger Berufserfahrung im Bereich Marketing und Vertrieb, Sponsoring und VKF mit Personal-, Umsatz-, Budget- und Ergebnisverantwortung in internationalen und mittelständischen Industrie-Unternehmen. Versiert in Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien, Durchführung und Monitoring von Umsatz- / Absatz- und Budgetplanungen, Führung von Teams und Agenturen und der Planung von Kundenmanagement-Maßnahmen zur Erschließung von Marktpotenzialen. Umsetzungs- und führungsstarker Projektmanager und Teamplayer mit Kreativität und Durchsetzungsvermögen verbunden mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und Kommunikationsstärke sucht eine langfristige, neue berufliche Herausforderung gerne im Mittelstand in der Region Hellweg-Südwestfalen.

|                                   |                           |                                     |
|-----------------------------------|---------------------------|-------------------------------------|
| <b>Projekt-Management</b>         | <b>IT / Organisation</b>  | <b>Vertrieb / Marketing</b>         |
| <b>Trade-Marketing-Management</b> | <b>Leitungsfunktionen</b> | <b>Rechnungswesen / Controlling</b> |

**Hochmotivierte, erfahrene Führungskraft mit ausgeprägter Empathie unterstützt Transformationsprozesse und sucht Herausforderung mit Gestaltungsspielraum – (SE2021)**

Diplom-Biologin, promoviert, langjährige Erfahrungen in Netzwerkarbeit, Gewinnung und Bindung von Partnerorganisationen und Akteuren aus Wirtschaft, Zivilgesellschaft und öffentlicher Hand im NGO-Bereich, zielgruppenorientierter Erwachsenenbildung, Konflikt- und Krisenmanagement, strategischer Stakeholder Kommunikation, Prozessgestaltung und -optimierung, strategischer Personal- und Organisationsentwicklung sowie Projekt- und Changemanagement mit den Schwerpunkten Marktorientierung, New Work, Optimierung interner Schnittstellen, Digitalisierung von Produkten und Geschäftsprozessen.  
 Kooperativer, empathischer, wertschätzender Führungsstil um gemeinsam Ziele zu erreichen, mit dem Fokus, persönliche Stärken zu erkennen und teamorientiert weiterzuentwickeln und sachbezogen sowie kriteriengeleitet zu überzeugen; Führung durch Vorleben, Begeisterung für die Sache und Sinn stiften, um das Team im Sinne einer zukunftsorientierten Unternehmensentwicklung mitzunehmen.  
 Hohe Lernbereitschaft, schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägte Bereitschaft zur Einarbeitung in zuvor unbekannte Sachverhalte, lösungsorientiertes Analysieren, Komplexitätskompetenz; Entscheidungsfreude, Umsicht und Flexibilität, ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein, Verbindlichkeit, strukturiertes Vorgehen, Ressourcen schonen und nachhaltiges Handeln implementieren, Begeisterungsfähigkeit, Interesse an Menschen. Sucht als Rückkehrerin in die Region Hellweg-Südwestfalen neue Herausforderung als Führungskraft oder an verantwortungsvoller Position im Handlungsfeld sozial-ökologischer Transformation von Unternehmen oder Organisationen.

|                                       |                               |   |
|---------------------------------------|-------------------------------|---|
| <b>Projekt-Management</b>             | <b>Change-Management</b>      | <b>Beratung, Consulting, Coaching</b>   |
| <b>Ausbildung, Training, Schulung</b> | <b>Leitungsfunktionen</b>     | <b>Customer-Relationship-Management</b> |
| <b>Event-Management</b>               | <b>Geschäftsplanung</b>       | <b>Personalwesen / Human Resources</b>  |
| <b>Unternehmensplanung</b>            | <b>Innovations-Management</b> | <b>Kommunikation, Medien, Sprache</b>   |

**Fachkraft Stanz-Umformtechnik - Expertise in Produktions- und KFZ-Technik – (SE2022)**

Gelernter KFZ-Mechaniker mit mehrjähriger Berufserfahrung als KFZ-Mechaniker sowie in der Industrieproduktion und Logistik. Weiterbildung zur Fachkraft Stanz- / Umformtechnik (IHK). Fachlich fundierter Teamplayer mit Erfahrung in innerbetrieblicher Logistik und Versand. Handwerklich versiert, produktionsaffin mit Maschinenbedienungs- und -einrichtungserfahrung. Verlässlich, strukturiert, prozessorientiert sowie bereichsübergreifend denkend und handelnd, sucht neue Perspektive im metall- oder KFZ-technischen Umfeld in der Region Hellweg-Südwestfalen.

|                             |                             |                                       |
|-----------------------------|-----------------------------|---------------------------------------|
| <b>Produktion / Technik</b> | <b>Versandwesen</b>         | <b>Instandhaltung, Servicetechnik</b> |
| <b>Lagerwirtschaft</b>      | <b>Fachkraft Produktion</b> | <b>Schweißtechnik</b>                 |

**Erfahrener Geschäftsführer Vertrieb, CEO oder Gesamtvertriebsleiter - (SE2030)**

Hochmotivierter Geschäftsführer, CEO, Gesamtvertriebsleiter, über 30 Jahre Berufserfahrung in produzierender Industrie, Großhandel sowie im Handel. Schwerpunkte Vertrieb (B2B, B2C), Marketing, Produktmanagement und alle Bereiche im Kundenservice sowie Implementierung von E-Commerce. Erfahren in strategischer Unternehmensentwicklung inkl. Change-Prozessen sowie Motivation der Vertriebsteams zu Bestleistungen, methodisch wie operativ. Analytisch fundierter Arbeitsstil mit ausgeprägtem Gespür für Potenziale und deren Erschließung sowie motivierender Teamplayer mit Empathie und interkultureller Kompetenz. Ziel- und ergebnisorientiert mit nachweislichen Erfolgen im Aufbau neuer Geschäftsfelder und Produktbereiche mit deutlicher Absatz-, Umsatz- und Ertragssteigerung. Sucht neue Herausforderung gerne im Mittelstand in der Region Hellweg-Südwestfalen.

**Produktion / Technik**  
**Unternehmensnachfolge**  
**Geschäftsplanung**

**Vertrieb / Marketing**  
**Sales-Management**  
**Unternehmensplanung**

**Geschäftsführung**  
**Leitungsfunktionen**  
**Customer-Relationship-Management**

**Gebietsleiterin B2B mit Expertise im Handel und der Konsum- & Luxusgüterindustrie - (SE2031)**

Betriebswirtin (VWA) mit langjähriger Erfahrung in vertrieblischen Führungsfunktionen (Mittelstand und Markenartikelbereich) mit Umsatzverantwortung in Millionenhöhe. Gestandene Führungspersönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln, erfahren in Handelsgesprächen, Jahresvereinbarungen und POS-Aktivitäten sowie Distributionsaufbau. Hohe Eigeninitiative gepaart mit Organisationsgeschick, Kundenorientierung, analytischer Kompetenz und außergewöhnliche Auffassungsgabe mit dem Bestreben, Potenziale zu erschließen und Märkte zu entwickeln. Motivierende Teamplayerin mit Empathie und der Gabe, andere in der Sache zu begeistern und mitzunehmen. Strukturiert, analytisch fundiert und verhandlungserfahren auch auf der Top-Ebene. Sicheres Auftreten mit Zielorientierung und Umsetzungsstärke, reisebereit, sucht verantwortungsvolle vertriebliche Herausforderung mit Gestaltungsspielraum.

**Finanz-Management**  
**Leitungsfunktionen**  
**Produkt-Management**

**Vertrieb / Marketing**  
**Key-Account-Management**  
**Event-Management**

**Sales-Management**  
**Customer-Relationship-Management**

**Fachkraft für Lagerwirtschaft – mit langjähriger Expertise im Wareneingangsmanagement im Großhandel – (SE2033)**

Gelernter Bürokaufmann mit über 30 Jahren Erfahrung im Großhandel (Pharma) im Wareneingangs- und Lagermanagement. Sicher im Umgang mit Logistik-Software. Teamplayer mit Verantwortungsbereitschaft, strukturiert, verlässlich, einsatzbereit und belastbar. Kommunikativ und bestrebt, Prozesse einzuhalten und zu optimieren. Sucht neue Herausforderung in solidem Umfeld gerne im Mittelstand im Bereich Lagerwirtschaft und Logistik in der Region Hellweg-Südwestfalen.

**Produktion / Technik**  
**Fachkraft Produktion**

**Lagerwirtschaft**  
**Kaufmännische Tätigkeiten**

**Versandwesen**

**Dynamische *Fachkraft mit Handelserfahrung* sucht spannende Perspektive im Mittelstand – (SE2041)**

Gelernte Kauffrau im Einzelhandel mit mehrjähriger Erfahrung in Handel (B2B, B2C) und technischen Dienstleistungen. Agiles, sympathisches Auftreten mit positiver Ausstrahlung. Strukturiert, kommunikationsstark, lernbereit und verantwortungsbewusst, versiert im Organisationsmanagement, Qualitätsmanagement und in der Projektarbeit. Teamplayerin mit Empathie und der Gabe, andere zu motivieren, sucht neue Herausforderung in den Bereichen Büromanagement, Einkauf, Vertriebsinnendienst, Projektarbeit oder Assistenz für Geschäftsführung oder Leitungsfunktionen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

**Vertrieb / Marketing**

**Kaufmännische Tätigkeiten**

**Online-Marketing**

Schauen Sie bei uns auf der Webseite [HellwegManager.de](https://www.hellwegmanager.de) vorbei. Dort finden Sie aktuell

**231**

**Bewerberprofile, oder nehmen Sie Kontakt zu uns auf unter  
02921 3456 682 oder 0176 6764 2564.**

**Mit freundlichen Grüßen  
Ihr Team von *HellwegManager GmbH* aus *Südwestfalen***