

Newsletter 1 / 2026 (SNL12)

Sehr geehrte Damen und Herren

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit fast 20 Jahren erfolgreich Fach- und Führungskräfte in der Region Hellweg-Südwestfalen. Wir möchten „zusammenbringen, was zusammenpasst“. Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Unsere besonderen Themen sind dabei die aktuelle Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle die Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte angesichts des zunehmenden Fachkräftemangels.

Wir kennen alle hier vorgestellten Fach- & Führungskräfte persönlich.

Nehmen Sie gerne Kontakt zu uns auf.



Andreas Kerschl - 0176 6764 2564



Jürgen Klemm - 0171 4011 648

Sofern Sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, senden Sie uns eine EMail an Info@HellwegManager.de. Wir löschen Sie dann aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden Sie hier: [HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz](https://www.hellwegmanager.de/Impressum-Datenschutz).

Übrigens: *BVMW-Mitglieder im Kreis Soest* erhalten *Sonderkonditionen*.



Wechselinteressierte Fach- & Führungskräfte

Neu: Technischer Vertrieb und Produktmanager Spezialmaschinen - (SE1424)

Diplom-Ingenieur (FH) Bauingenieurwesen, gelernter Vermessungstechniker mit langjährigen Erfahrungen im Vertrieb kundenindividuell konfigurierter Spezialmaschinen sowie aus Projektmanagement im Bereich Tiefbau. Ausgeprägte Affinität zum Maschinenbau und nachweisliche Erfolge in technischen Vertriebsprojekten. Bereichsübergreifend agierender Teamplayer, unternehmerisch denkend und handelnd, sehr kunden- und lösungsorientiert, begeisterungsfähig und mit hoher Einsatzbereitschaft, sucht neue Herausforderung bei mittelständischem Industrieunternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Produktportfoliomanager - Spezialist für Anlagenbau Abfüll- und Verpackungstechnik - (SE1452)

Diplom-Braumeister (TU), Brauer & Mälzer, erfahren im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger und kundenindividuell konfigurierter Produkte (Kontrollsysteme, Abfüll- und Verpackungsanlagen), dazu ergänzend auch Erfahrungen in Produktmanagement, Target Costing und kundenindividueller Produktentwicklung (Quality Function Deployment). Rhetorisch sicheres Auftreten, zielstrebig, belastbar, begeisterungsfähig, mit rascher Auffassungsgabe für neue Aufgaben und mit besonderem Interesse an strategischer Projektarbeit. Nachweisliche Erfolge in Prozessoptimierungen, unternehmerisch handelnder Teamplayer mit ausgeprägter Markt- und Kundenorientierung, sucht neue Herausforderung mit langfristiger Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Leiter Produktmanagement - motiviert, strukturiert und mit bereichsübergreifender Erfahrung - (SE1460)

Betriebswirt (VWA), gelernter Groß- und Außenhandelskaufmann mit langjähriger, internationaler Erfahrungen im Einkauf und Produktmanagement technischer Konsumgüter. Gute Kenntnisse im Asien-Sourcing sowie im Aufbau und der Leitung kompletter Produktmanagement-Strukturen. Führungserfahrener, motivierender Teamplayer, analytisch fundiert strategisch denkend und operativ umsetzungsstark, verantwortungsbereit und mit schneller Auffassungsgabe, sicheres, dynamisches Auftreten mit positiver Ausstrahlung und der Gabe, andere in der Sache zu begeistern und mitzureißen, sucht neue Herausforderung gerne mit bereichsübergreifender Verantwortung und Gestaltungsspielraum in mittelständischem Unternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: IT-Spezialistin - Senior Engineer Softwareentwicklung und Projektmanagement - (SE1465)

Studium Informatik u. num. Mathematik, langjährige Erfahrung in Produktentwicklung, Programmierung, nationalen und internationalen Projekten und Projektleitungen sowie als Softwareentwicklerin und Consultant Datenmodelle und e-Business. Agiles Auftreten mit positiver Ausstrahlung, ausgeprägter Dynamik und Teamfähigkeit, dazu sehr lösungsorientiert, offen und wissbegierig neuen Technologien gegenüber. Hohe Eigenverantwortlichkeit, bereichsübergreifendes Denken und Handeln und deutliche Kundenorientierung. Englisch fließend, Französisch konversations sicher, sucht eine neue Herausforderung, anteilig Homeoffice oder Projektarbeit im Raum Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Chemieingenieur - Expertise in Zerstäubungstechnik - (SE1600)

Diplom-Chemieingenieur (TU) Mechanische Verfahrenstechnik, Promotion, mit fundierten Kenntnissen im Bereich der Zerstäubungstechnik und der mechanischen Verfahrenstechnik, Erfahrungen mit numerischer Simulationssoftware zur Strömungsabbildung (Ansys CFX, Fluent) und numerischer Berechnungen (Matlab), sowie Konstruktionssoftware (Solid Works), engagiert und belastbar, zielorientierte und analytische Arbeitsweise, mit Freude an der Arbeit im Team und „hands-on“-Mentalität sucht neue, herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit im ingenieurtechnischen Bereich.

Neu: Chemieingenieur mit Kunststoffexpertise - international erfahren in Produkt- und Projektmanagement - (SE1669)

Master of Arts (FH) Nachhaltigkeits- und Qualitätsmanagement, Diplom-Ingenieur (FH) Chemieingenieurwesen und Kunststofftechnik, gelernter Chemielaborant mit mehrjähriger Erfahrung in Projektmanagement und Qualitätsprüfung sowie in der technischen Produktzulassung im Bereich Kunststofftechnik und Polymere, erfahren auch im direkten Umgang mit Kunden in Projekten bis zur Kundensschulung im In- und Ausland. Kommunikationsstarker Teamplayer, Englisch verhandlungssicher, Französisch gute Grundkenntnisse mit nachweislichen Erfolgen als Projektleiter in der Zusammenarbeit zwischen Deutschland und Frankreich. Versiert in der technischen Dokumentation, verbindlich, analytisch fundiert und ergebnisorientiert mit ausgeprägtem Gespür für Menschen, zielstrebig mit rascher Auffassungsgabe für neue Produktfelder und Techniken, sucht neue Perspektive gerne im Bereich Kunststofftechnik in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Kaufmännisch-technischer Leiter mit langjähriger Industrieerfahrung - (SE1695)

Geprüfter Technischer Betriebswirt (allgemeine Betriebswirtschaftslehre), staatlich geprüfter Techniker (Maschinenbau, Entwicklungstechnik), gelernter Industriemechaniker (Maschinen- u. Systemtechnik), derzeit Kaufmännischer Leiter in enger Zusammenarbeit mit der Produktion. Langjährige Industrieerfahrung in den Bereichen Kunststoff und Metall, Erfahrung in der Automotive-Zulieferindustrie des produzierenden Gewerbes mit Personalverantwortung. Ausgeprägte Zahlenaffinität in den Bereichen Controlling: mit laufender Wirtschaftlichkeitsanalyse, Aufbau von Controlling-Systemen, Einführung und Gestaltung von MDE- und Energiemanagement-Systemen sowie Kostenrechnungssystemen, Gestaltung von Lohnmodellen, Szenarien- und Wirtschaftlichkeitsplanungen, Abteilungscontrolling, Investitionsrechnungen. Weitreichende Kenntnisse in der Produktion: Optimierungen der Produktionsplanung und -Steuerung, Materialwirtschaft, Arbeitsvorbereitung, Konstruktion und Mechanik, FMEA, SPC, FEM-Analysen, REFA-Grundkenntnisse. Nachweisliche Erfolge in der Effizienzsteigerung von Produktionsprozessen inkl. Ergebnisverbesserung: Projektleitung strategischer KVP-Projekte, Führen und Aufbau von KVP-Teams, Lageroptimierungen; zielstrebig, technikaffiner und führungserfahrener Teamplayer, sucht neue Herausforderung in Produktionsunternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Qualitätsmanager - Experte für Managementsysteme und Auditor - (SE1748)

Technischer Betriebswirt, Diplom-Ingenieur (FH) Fertigungsverfahren & Automatisierung, Werkzeugmechaniker (Formentechnik) mit langjähriger Erfahrung im Automotive Bereich, sowie Führungs- und Personalverantwortung, Auditerfahrung, Erfahrung in der Erwachsenenfortbildung, Unternehmens- und Prozessoptimierung, Kundenbetreuung und Lieferantenbetreuung im In- und Ausland, Six Sigma und Lean Management mit Organisationstalent, Methoden und Sozialkompetenz, sowie pragmatischen Lösungsansätzen, Hands-On Mentalität und ganzheitlichem Blick sucht neue Herausforderungen mit großem Gestaltungsspielraum. Gerne als Bereichsleiter, Werksleiter oder Geschäftsführer im Mittelstand. Unternehmensnachfolge ist ebenfalls vorstellbar.

Neu: Strategischer Einkäufer mit Führungserfahrung und Technik-Affinität - (SE1773)

Geprüfter Technischer Betriebswirt, Feinwerkmechaniker-Meister (HWK, Fachrichtung Werkzeugbau), Ausbildereignungsprüfung, CNC-Fachkraft, Erfahrungen von der Zerspanung in der Lohnfertigung mit CNC-gesteuerten Werkzeugmaschinen bis hin in das industrielle Umfeld als Einkäufer mit Personalverantwortung bei einem mittelständischen Montagebetrieb der Kunststoffbranche. Aktuell Strategischer Einkäufer bei einem Wellnessproduktehersteller mit Verantwortung für eine Warengruppe. Erfahrungen im internationalen Einkauf in Koordination und Einführung von Neuprojekten, Sicherstellung der Materialverfügbarkeit für die Serienproduktion, Bindeglied zwischen Entwicklung und Zulieferer, Einkauf von Peripherieanlagen, Optimierung der Supply-Chain und des Lagerbestandes, Materialwirtschaft, Kalkulation und Überwachung der TCO. Durchsetzungsstarker Teamplayer sucht neue Herausforderung mit Personalverantwortung bei einem Produktionsunternehmen im Maschinen- und Anlagenbau oder der Automatisierungsbranche, bei der das umfangreiche technische, kaufmännische und betriebswirtschaftliche Wissen bei einer perspektivischen Aufgabe eingebracht werden kann.

Neu: Senior-Controller mit langjähriger Industrieerfahrung - (SE1787)

Diplom-Betriebswirt (Univ.) Unternehmensrechnung, Organisationslehre und Steuerrecht, geprüfter Bilanzbuchhalter (IHK) mit langjähriger Berufserfahrung im Finanz- und Rechnungswesen mittelständischer Industrieunternehmen, vor allem des Maschinenbaus, tiefgreifende Erfahrungen in Aufbau und Weiterentwicklung von Instrumenten des externen und internen Berichtswesens (inkl. kaufmännische Begleitung einer Data Warehouse-Implementierung) mit Schwerpunkt auf internationalem Beteiligungscontrolling. Team-Player mit unternehmerischem Denken, ausgeprägter Hands-On Mentalität (Excel Super User) und interkulturellem Erfahrungsschatz, verhandlungssichere englische Sprachkenntnisse, sucht neue kaufmännische Allround-Herausforderung in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Vertriebsleiter und Business-Development-Spezialist - (SE1835)

Diplom-Ingenieur (FH) Engineering & Project Management, technisch versiert, langjährige Führungserfahrung als Leader. Unternehmerisch und strategisch denkender Macher mit internationalen Netzwerke und Erfolgen in internationalen Markterschließungen (z.B. RUS). Vertriebs- und Prozessoptimierung entlang der Customer Journey mit Fokus auf Unternehmenszielen und Kunden-Schnittstellen. Gewinn-, Kosten- und Umsatzverantwortung so wie hohe internationale Erfahrung in Vertragsverhandlungen und After-Sales-Lösungen von Investitionsgütern und technisch erklärungsbedürftigen Produkten, sucht neue und langfristige Perspektive in Südwestfalen.

Neu: Marketingmanager - Erfahrung mit dem Auf- und Ausbau von Marketing-Aktivitäten im Mittelstand - (SE1857)

Staatlich geprüfter Kommunikationsfachwirt mit langjähriger Berufserfahrung in Werbeagenturen, Industrie und Handel. Umfangreiches Wissen im Bereich Marketing-Entwicklung für wachsende Unternehmen, Konzeption und Positionierung auf Produkt- und Unternehmensebene. Hands-on-Mentalität in allen Bereichen. Teamorientiertes Arbeiten mit Erfahrung auf internationalen Märkten. Weltweite Messeorganisation. Verhandlungssicheres Englisch und selbstbewusstes Auftreten. Sucht neue Herausforderung als Marketingleitung mit langfristiger Perspektive in mittelständischem Unternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Leiter Vertrieb und Innendienst - mittelstandserfahren mit ausgeprägter Technik-Affinität - (SE1859)

Staatlich geprüfter Betriebswirt (Absatzwirtschaft, Marketing) mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb und der Leitung von Investitionsprojekten im Bereich Holzbearbeitungsmaschinen, hiervon viele Jahre in Leitungsfunktionen mit Budget-, Umsatz- und Personalverantwortung für bis zu 60 Mitarbeiter. Umsetzung diverser Projekte wie: Einführung eines CRM-Systems für den Vertrieb, eines Webshops für den Handel mit Maschinen, Ersatzteilen und Zubehör, sowie Einrichtung eines Vertriebsinnendienstes. Führungserfahrener, motivierender Teamleader mit hoher Loyalität und Einsatzbereitschaft, konsequenter Zielverfolgung und strukturiertem Arbeiten sowie unternehmerischem Denken und Handeln sucht spannende Herausforderung in verantwortlicher Position, gerne auch Organisationsaufbau oder perspektivisch mit Nachfolgeoption in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Vertriebsmitarbeiter Export im Bereich Projektmanagement - (SE1946)

Vertriebsmitarbeiter Export (gelernter Industriekaufmann), mit Vertriebserfahrungen im internationalen Projektgeschäft des nordamerikanischen Marktes. Erfolgreich in der Einleitung, Planung und Koordination von Projektgeschäften, dank verhandlungssicherem Deutsch, Englisch und Tschechisch. Technikaffiner, wissbegieriger und motivierender Teamplayer, möchte raus aus dem Büroleben und rein ins Geschehen. Mit wirtschaftlichem Denken, offener Persönlichkeit und Kenntnissen im Projektgeschäft auf der Suche nach dem Weg in den deutschsprachigen Direktvertrieb in einem mittelständischen Unternehmen in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Neu: Vertriebsleiter und Senior Sales Manager - (SE1948)

Vertriebsleiter und Senior Sales Manager mit nationaler und internationaler Erfahrung im Vertrieb von Stahl und Stahlrohren im industriellen Anwendungsbereich. Fachliche und disziplinarische Führung von Mitarbeitern, sowie Projekterfahrung in einem Automotive Umfeld. Ausbildung zum Industriekaufmann und kontinuierliche Weiterentwicklung des persönlichen und beruflichen Werdegangs, inklusive Auslandsaufenthalt. Langjährige Vertriebserfahrung in einem Familienunternehmen mit Konzernstruktur. Intensive Betreuung und Weiterentwicklung der vorhandenen Schlüsselkunden und ebenso Neukundenakquise. Erfolgreiche Führung und Weiterentwicklung von Mitarbeitern und Vertriebsstrukturen, sowie Projektleitungserfahrung mit OEM und Tier1 Kunden. Angebote, Kalkulationen, Vertragsverhandlungen inkl. Abschlüsse von Rahmenverträgen, Präsentationen, Analyse von KPI's und Ergreifung von Maßnahmen, Reporting, Tracking der Vertriebsziele und Budgeting. Hohe technische Affinität aus Eigeninteresse, aber auch durch intensive interdisziplinäre Zusammenarbeit mit den Werken und der Entwicklung. Schnelle Auffassungsgabe geprägt durch eine analytische Arbeitsweise. Hochhalten an Werten wie Ehrlichkeit, Anerkennung, Authentizität und Loyalität. Kommunikationsstark und fähig, langfristige Kundenbindungen aufzubauen und zu vertiefen. Auf der Suche nach einer neuen Herausforderung mit langfristiger Perspektive.

Schauen Sie bei uns auf der Webseite HellwegManager.de vorbei. Dort finden Sie aktuell

177

**Profile von Fach- & Führungskräften, oder nehmen Sie Kontakt zu uns auf unter
02921 3456 682 oder 0176 6764 2564.**

Mit freundlichen Grüßen

Ihr Team von [HellwegManager GmbH](http://HellwegManager.de) aus Südwestfalen