

Newsletter 2 / 2026 (SNL13)

Sehr geehrte Damen und Herren

HellwegManager, Ihre regionale Personalberatung, vermittelt seit fast 20 Jahren erfolgreich Fach- und Führungskräfte in der Region Hellweg-Südwestfalen. Wir möchten „zusammenbringen, was zusammenpasst“. Wir sehen uns als Ihr Experte für regionales Personalmanagement.

Unsere besonderen Themen sind dabei die aktuelle Personalsituation in der Region Hellweg / Südwestfalen, Mitarbeiterbindung, Personalentwicklung und an erster Stelle die Gewinnung passender Fach- und Führungskräfte angesichts des zunehmenden Fachkräftemangels.

Wir kennen alle hier vorgestellten Fach- & Führungskräfte persönlich.

Nehmen Sie gerne Kontakt zu uns auf.



Andreas Kerschl - 0176 6764 2564



Jürgen Klemm - 0171 4011 648

Sofern Sie keine weiteren Newsletter zugesandt bekommen möchten, senden Sie uns eine EMail an Info@HellwegManager.de. Wir löschen Sie dann aus dem Verteiler.

Unsere Datenschutzerklärung finden Sie hier: [HellwegManager.de/Impressum-Datenschutz](https://www.hellwegmanager.de/Impressum-Datenschutz).

Übrigens: *BVMW-Mitglieder im Kreis Soest* erhalten *Sonderkonditionen*.



Wechselinteressierte Fach- & Führungskräfte

Konstrukteur Maschinen- und Anlagenbau mit Erfahrung in technischer Vertriebsunterstützung - (SE1481)

Staatlich geprüfter Techniker (Maschinentechnik), gelernter Metallbauer (Konstruktionstechnik) mit umfangreichen Erfahrungen in der Neuentwicklung von Maschinen und Anlagen mit CAD-gestützter Angebotszeichnung, Ausarbeitung techn. Lösungen, Erstellung von Montage- u. Teilezeichnungen, Stücklisten sowie technischer Vertriebsunterstützung in Kundenprojekten und der Kalkulation von Ersatzteilen. Sicher im Umgang mit 2D und 3D Konstruktionssoftware (Solid Works, Solid Edge, Inventor u. a.), Kenntnisse ERP-Systeme Pro Alpha, MS-Office und mit Ausbildereignung. Verlässlich und sicher auch unter schwierigen Arbeitsbedingungen, teamfähig mit rascher Auffassungsgabe, Englisch Grundkenntnisse, Russisch gut, sucht neue Herausforderung im Anlagenbau, Sondermaschinenbau, Automatisierungs- oder Montagetechnik in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Technischer Einkäufer - Spezialgebiet Beschaffung Fertigungsteile und Komponenten für Sondermaschinenbau - (SE1492)

Bachelor of Arts (FH) Betriebswirtschaft, Betriebswirt (VWA), gelernter Industriekaufmann mit langjähriger, auch internationaler Erfahrung in Einkauf und Disposition von Maschinenkomponenten (Fertigungsteile bis Baugruppen) für mittelständisches Industrieunternehmen. Ausgeprägte Technikaffinität, sicher und erfahren im Management von Lieferanten. Sehr gutes Englisch, seriöses und sicheres Auftreten, bereichsübergreifend und unternehmerisch denkend und handelnd, lösungsorientierter, motivierender Teamplayer, sucht neue Herausforderung im Beschaffungsmanagement eines Industrieunternehmens in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Führungserfahrener Manager Einkauf und Materialwirtschaft - (SE1497)

Betriebswirt (VWA), gelernter Industriekaufmann, Führungskraft mit langjähriger Erfahrung im operativen und strategischen Management für die Bereiche Einkauf und Materialwirtschaft, Produktion und Handel in mittelständischen und international agierenden Unternehmen der Zulieferindustrie. Steuerung von Beschaffungsprozessen unter Berücksichtigung der Kosten, Termin- und Qualitätsvorgaben, Erschließung von Kostensenkungspotenzialen und Durchführung von Kostensenkungsprogrammen, fundierte Kenntnisse und Erfahrungen in koordinieren und optimieren von Arbeitsabläufen, verhandlungssicheres Englisch, loyal, pragmatisch denkender und handelnder Manager mit „hands on“ Mentalität sowie ausgeprägte Analyse- und Problemlösefähigkeit, sucht eine neue Herausforderung.

Vertriebsmanager mit internationaler Ausprägung - (SE1499)

Master of Business Administration (Univ., IRL) Business Management, Master of Arts (FH) Business Management, dynamisch, begeisterungsfähig, strukturiert und offen für Neues. International erfahren und ambitioniert. Technische Affinität und Kundenorientierung, Erfahrung im Verkauf bei marktführendem Unternehmen der Befestigungstechnik, internationale Erfahrung im Vertrieb im Umfeld Automotive. Potentialstarke Fachkraft für den Export, internationalen Vertrieb und internationale Projektarbeit. USA-Erfahrung, dabei erfolgreicher Aufbau Vertriebsnetz Autosport-Zubehör. Sprachen: Englisch und Spanisch. Sucht neue Herausforderung, gerne Pionieraufgaben im technischen, internationalen Vertrieb und Export. Reisebereitschaft vorhanden.

Projektleiter Metalltechnik - erfahren im Sondermaschinenbau zur Prozessautomation - (SE1510)

Bachelor of Science (FH) Wirtschaftsingenieur & Maschinenbau, gelernter technischer Zeichner mit mehrjährigen Erfahrungen in der Projektleitung zur Prozessautomation Automotive bis zur Umsetzung vor Ort. Vertriebserfahrung als Key Account Manager Maschinenbau, Zusatzqualifikationen in Elektrotechnik, CNC, Pneumatik und CAD-Konstruktion. Ausgeprägte Lösungs- und Kundenorientierung, zielstrebig, leistungsbereit und eigenverantwortlich arbeitend. Motivierender Teamplayer mit Führungsambitionen, sucht neue Perspektive in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Key Account Managerin - technikaffin mit ausgeprägter Kundenorientierung - (SE1531)

Elektrophysiologische Technische Assistentin (EPTA), gelernte Arzthelferin, mit langjährigen Erfahrungen im medizintechnischen Vertrieb (Neurocare, Clinical Application Specialist), dabei erfolgreiche Verantwortung für Startup eines neuen Geschäftsfelds Diagnostik mit Neukundenakquise. Ausarbeitung und Abschluss von Rahmenverträgen mit Kliniken, Ausschreibungen, Verhandlungen und Angebote von Service- und Wartungsverträgen. Bereichsübergreifend und vernetzend denkend, zielorientiert, akquisestark, initiativ, verlässlich und beharrlich arbeitend. Sehr erfahren im Vertrieb technischer Produkte auf Key Account Niveau und gerne im Team tätig. Offen, kommunikativ, überzeugend, sehr strukturiert und gut organisiert mit individueller Lösungsfindung, sucht neue Herausforderung im Vertrieb und Projektmanagement technischer Produkte. Qualifikationen: Sicherheitstechnik, Englisch, Rhetorik, Verhandlungstaktik, Elektrophysiologie. Nationale Reisebereitschaft gegeben.

Geschäftsführer Mittelstand - technikaffin, kaufmännisch fundiert und mit Turnarounderfahrung - (SE1541)

Diplom-Wirtschaftsingenieur (Univ.) Fertigungstechnik, mit schneller Auffassungsgabe für komplexe Vorgänge, versiert in der Analyse, Strukturierung und Darlegung komplexer Sachverhalte. Sehr gute empfangergerechte Kommunikation auf allen Ebenen und in allen Situationen. Sehr einsatzbereit mit ausgeprägtem Delegations- und Organisationsgeschick, technische Affinität mit fundiertem kaufmännischem Background und unternehmerischem Gespür. Hohe Sozialkompetenz im Umgang mit Menschen unterschiedlichster Couleur, sehr guter Generalist mit hervorragender unternehmerischer Eignung. Fremdsprachen: Englisch und Französisch, sucht neue Herausforderung in Leitungsfunktion in Maschinenbau, E-Technik oder Handel (Möbel, IT), gerne auch mit Beteiligungs- oder Nachfolgeoption. Reisebereitschaft vorhanden.

Leiterin Personal - langjährige Erfahrungen und ausgeprägtes Gespür für Menschen - (SE1663)

Personal-Fachkauffrau (IHK) und geprüfte Rechtsfachwirtin, gelernte ReNo-Gehilfin mit langjähriger Führungserfahrung sucht neue Herausforderung im Bereich des Personalwesens oder in der Büroorganisation, gerne mit übergreifender Verantwortung. Hohe Sozialkompetenz und Empathie, besondere Stärken in Teambildung und Motivation. Fundierte Kenntnisse und Erfahrungen in Personalführung, Arbeits- und Tarifrecht sowie Bewerbungsmanagement. Team- und zielorientierter Führungsstil. Ausgeprägtes Organisationstalent mit analytischem, leistungsorientiertem Denken und strukturierter Arbeitsweise; professionelles Agieren und Reagieren auch in stressbelasteten Situationen.

Abteilungsleiter und Assistent der Geschäftsführung - (SE1709)

Staatlich geprüfter Betriebswirt (Wirtschaftsinformatik), gelernter Groß- & Außenhandelskaufmann, mehrere Jahre Führungserfahrung im Bereich Sicherheit und Logistik als Abteilungsleiter sowie in interdisziplinären Projektteams. Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln, zielorientierte, analytische, wie strategische Arbeitsweise und Geschäftssteuerung. Erfahrungen im Projektmanagement, Budgetsteuerung, Einkauf und Ergebnisverantwortung bis hin zu Personalentscheidungen und -führung (120 Pers.), auch der Ausbildungsabteilung. Zentralisierung von Arbeitsprozessen, Projektleitung im IT Umfeld, ERP Systemanpassungen, Sicherheitssysteme mit Kamera- und Dokumentenmanagementsystemen (D3), Outrolls der ERP Systeme in Außenstandorte und dortige Implementierung. Souveränes Auftreten mit Verhandlungssicherheit. Motivierender Teamplayer, gradlinig, initiativ und belastbar, sucht neue Herausforderung in entsprechender Funktion im innovativen Mittelstand der Region Dortmund-Soest-Lippstadt-Gütersloh-Paderborn.

Produktionstechniker - Expertise in anspruchsvoller Kunststoff-Spritzgussproduktion für Automotive- und Pharmaindustrie - (SE1714)

Staatlich geprüfter Techniker (Maschinentechnik) und Verfahrensmechaniker (Kunststofftechnik) mit guter Zahlenaffinität, schnellem Auffassungsvermögen und technischen Optimierungsverstand. Langjährige Erfahrung in der Automotiv-Spritzgussproduktion sowie in der Herstellung von medizinischen-technischen Geräten im Pharmaumfeld unter Einhaltung der strengen Sauberkeits-, Qualitäts- und Sicherheitsrichtlinien gemäß GMP. Zurzeit verantwortlich für die Betreuung der laufenden Produktion und mitwirkend bei proaktiven Lösungen von Problemen im Produktionsprozess, um die Anlagenverfügbarkeit zu steigern. Verantwortlich für die Bewertung der Bauteilqualität und der Produktionsfreigabe. Technisch unterstützend bei der Validierung von Produktionseinrichtungen. Zielorientiertes und strukturiertes Arbeiten, betriebswirtschaftlich ergebnis- und lösungsorientiert. Gute Englischkenntnisse, Italienisch Muttersprache, gerne für internationale Kunden- oder Lieferantenaktivitäten einsetzbar, sucht neue Herausforderung im Bereich der Fertigungssteuerung, Rechnungswesen oder Vertrieb in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Erfolgreiche Führungspersönlichkeit mit Schwerpunkt globaler Vertriebs-, Marketing- und Supply-Chain-Konzeptionen sucht neue Herausforderung - (SE1778)

Diplom-Betriebswirt (VWA), Marketing-Betriebswirt (VWA) mit langjähriger Erfahrung in nationaler und internationaler Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien erklärungsbedürftiger technischer Güter in Automobilzulieferung-, Bau- und Sanitärindustrie. Routinierter Manager im Aufbau globaler Netzwerke, Niederlassungen, Kooperationen und Joint Ventures. Tiefreichende Erfahrungen im Key-Account Management, B2B und B2C sowie globalem Projektmanagement und im Supply-Chain-Mananement. Ausdruckstarke, zielstrebige, technikaffine Führungspersönlichkeit, die mit hoher Motivationsfähigkeit und klarer Kommunikation überdurchschnittliche Geschäftsergebnisse erzielt. Routinierter Team-Player, der unternehmerisches Denken und Handeln beispielhaft vorlebt. Innovativer und flexibler Manager mit Hands-On Mentalität. Durch langjährige Auslandserfahrung bestens vertraut mit interkulturellem Geschäftsgebaren (insbesondere Süd-Ost Asien, China, Japan, Korea, Indien, NAFTA), sowie der Führung und Motivation von internationalen Teams und Key Accounts. Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse und hohe Reisebereitschaft runden das Profil ab. Sucht branchenübergreifende Führungsposition in der Region Hellweg-Südwestfalen.

Nachwuchskraft mit technischen und kaufmännischen Fähigkeiten - (SE1858)

Bachelor of Engineering (FH) Maschinenbau mit ersten Erfahrungen im technischen Vertrieb bzw. Projektmanagement (Automotive) durch mehrmonatige berufliche Aufenthalte in China, entsprechend fundierte Englischkenntnisse und interkulturelle Kompetenzen. Starke kommunikative und analytische Fähigkeiten, hohes Verantwortungsbewusstsein und unternehmerisches Denken, Affinität für das Lösen von Kommunikationsproblemen und kreieren von Win-Win-Situationen. Besondere Auffassungsgabe und Neugierde für interessante Produkte und Märkte, sucht eine Perspektive mit bereichsübergreifender, gerne absatzorientierter Verantwortung in forderndem Umfeld und der Perspektive, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln.

Regionalverkaufsleiter und Sales Manager - (SE1861)

Handelsfachwirt (IHK) mit Führungserfahrung bei einem führenden Discounter, ausgeprägtes, analytisches und lösungsorientiertes Denken und Handeln, sympathisches und verbindliches Auftreten, hohe Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft und Verlässlichkeit sowie hohe Loyalität und Identifikation mit dem Unternehmen sucht neue Perspektive in Hellweg-Südwestfalen.

Head of Sales - Ambitionierter Bereichsleiter Vertrieb oder Operations - (SE1908)

Diplom-Betriebswirt (FH), Generalist als Bereichsleiter Vertrieb oder Operations. Über 10 Jahre Führungserfahrung von bis zu 40 Mitarbeitern. Erfahrung als Head of Sales in den Bereichen E-Commerce, Sicherheitssysteme und Software. Erfahrung als leitender Operationsmanager in den Bereichen erneuerbare Energien bei einem internationalen Player der PV-Branche. Analytisch, unternehmerisch denkend, technisch versiert, motiviert, belastbar und interessiert sich in neue Themengebiete einzuarbeiten. Sucht leitende Stelle in Vertrieb, Operations oder interessante Stelle im Projektmanagement mit Perspektive.

Maschinenbau-Techniker mit langjähriger Berufserfahrung als Projektmanager Aerospace Sales - (SE1930)

Staatlich geprüfter Maschinenbautechniker und Verfahrensmechaniker mit langjähriger Erfahrung im nationalen und internationalen technischen Vertrieb und Projektierung von Bauteilen aus Luftfahrt, Automotive und Defence mit kompetenter technischer Beratung und Betreuung. Verantwortung für Akquisition neuer Projekte von Bestandskunden mit technischer Beratung, Angebotserstellung, Preis und Vertragsverhandlungen sowie Firmenpräsentationen. Erster Ansprechpartner für Kunden bei allen Themen wie z.B. Bauteil-Änderungen, Verschiebungen sowie Eskalationsthemen jeglicher Art. Als Projektmanager Bindeglied zwischen Kunde und Fertigung. Verantwortlich vom Prototypen bis zur Serie einfacher wie hochkomplexer Bauteile und Baugruppen. Einhaltung von Kosten, Terminen sowie Qualität, Lean Management, KVP und Claim Management im Tagesgeschäft. Als ursprünglich gelernter Verfahrensmechaniker mehrere Jahre praktische Erfahrung und profiliert als Projektmanager. Zielstrebig, zuverlässiger Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen der eigenverantwortlich, analytisch fundiert arbeitet sowie interdisziplinäre Projektteams aktiv steuert. Kooperativer Führungsstil mit der Gabe, Mitarbeiter abzuholen und zielorientiert zu führen. Sicherer Umgang mit MS-Office, Pro Alpha, Deutsch Muttersprache, Englisch gut in Wort und Schrift, sucht neue und spannende Perspektive mit Gestaltungsspielraum in der Region Soest-Hamm-Werl-Lippstadt-Arnsberg.

Leiter Einkauf - Experte im strategischen Einkauf und Change-Management - (SE2074)

Fachkaufmann Einkauf und Materialwirtschaft, Lieferantenauditor, 15 Jahre Führungserfahrung (situativ-kooperativ) in der Steuerung von (internationalen) Teams mit bis zu 10 Mitarbeitern, interkulturelle Kompetenz, Matrixerfahrung, Konzernzugehörigkeit, gesamtunternehmerischen Denken und Handeln, technisch versiert. Beschaffung von direkten (Stahl, Elektronik, Kabel, Verbindungstechnik) und indirekten (Frachten, Energie, Fleet Management) Gütern, mit fundierten Kenntnissen der einzelnen Beschaffungsmärkte. Nachweisliche Erfolge im Erschließen neuer Beschaffungsmärkte (Osteuropa / Asien). Kennzahlenbasiertes Auftreten, MS-Office, ERP-affin (SAP R/3, SAP S/4 Hana, Infor Baan und andere). Äußerst strukturiertes und konzeptionelles Arbeiten. Experte in Prozessoptimierung (Lean Office) und im Einführen von Einkaufscontrolling bzw. -reporting sowie im Fordern und Fördern des Teams, sucht neue Herausforderung in Region Hellweg-Südwestfalen.

Projektmanager Produktion und Technik mit ausgeprägtem Optimierungsstreben - (SE2112)

Diplom-Ingenieur (FH) Maschinenbau mit praxisorientiertem Berufshintergrund. Systematische Reduzierung von Herstellkosten und Erhöhung der Produktqualität, Restrukturierungen bis hin zur Neuausrichtung, kontinuierliche Optimierung aller Bereiche der Wertschöpfungskette sowie profitable Umsatzsteigerung. Konsequenz im Handeln und Durchsetzen gemeinsam getroffener Entscheidungen, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick in Verbindung mit guter Menschenkenntnis sowie dem „Blick fürs Ganze“.

Schauen Sie bei uns auf der Webseite HellwegManager.de vorbei. Dort finden Sie aktuell

177

**Profile von Fach- & Führungskräften, oder nehmen Sie Kontakt zu uns auf unter
02921 3456 682 oder 0176 6764 2564.**

**Mit freundlichen Grüßen
Ihr Team von [HellwegManager GmbH](http://HellwegManager.de) aus Südwestfalen**